

# Senior Sales Manager (m/w/d)

VOLLZEIT

📍 Konstanz, Deutschland

🏠 Remote

📌 Mit Berufserfahrung

## SALES TALENT IM E-HEALTH BEREICH GESUCHT

[medflex](#) ist ein erfolgreiches junges Unternehmen mit ambitionierten Wachstumsplänen in der E-Health-Branche, mit bereits mehr als 300.000 Nutzer:innen in der DACH-Region. Unser Ziel ist es, den Arbeitsalltag von Ärzt:innen und medizinischem Personal vor allem in Arztpraxen zu erleichtern – durch unser innovatives Patienten-Kommunikationssystem medflex.

Wir sorgen dafür, dass zeitraubende Prozesse rund um die Patientenkommunikation digitalisiert und automatisiert werden, sodass medizinische Fachkräfte weniger Zeit mit Administrativem verbringen müssen und mehr Zeit für ihre Patient:innen haben. **Gemeinsam mit dir möchten wir einen echten Unterschied machen.**

Wir sind stolz auf unseren ausgezeichneten Ruf in Arztpraxen und MVZ. Durch unsere kompetitive Lösung wirst Du bei entsprechender Erfahrung schnelle Sales-Erfolge erzielen können.

## DARUM SUCHEN WIR DICH

Wenn Du ein erfahrenes Sales-Talent bist, idealerweise bereits mit Kontakten im Gesundheitswesen, und Du Lust darauf hast, die Zukunft eines jungen aufstrebenden Unternehmens in einer entscheidenden Phase aktiv mitzugestalten, freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

**Warum Sales bei medflex?** Wir betrachten unsere Sales-Mitarbeiter:innen als Partner:innen auf Augenhöhe. Bei uns hast Du die Chance, die Zukunft von medflex mit deinen Ideen und Impulsen aktiv unternehmerisch mitzugestalten. Du arbeitest dabei in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung und den Gründern zusammen sowie mit den Kolleg:innen aus dem Marketing-, Customer Success, Product-Team und anderen Bereichen.

Du hast eine geniale Idee für unsere Strategie oder das Testen eines ganz neuen Vertriebskanals? Wir möchten Sie unbedingt hören! **Denn Deine Stimme, deine Erfahrung zählt. Unser Motto: Testen, lernen, verbessern, Erfolg haben.**

Als erfahrenes Sales-Talent kannst Du deinen Arbeitsalltag dabei eigenständig erfolgreich strukturieren – und wir geben Dir dafür die Bedingungen, die Du brauchst: Bei medflex kannst Du so arbeiten, wie es für Dich am besten ist – egal ob remote oder in unserem Büro in exklusiver Wasserlage in Konstanz. **Kurze Abstimmungswege, flache Hierarchien, der direkte Draht in alle Abteilungen, inklusive zur Geschäftsführung.**

Noch ein Plus: Unser erfahrenes Marketing-Team steht Dir jederzeit unterstützend zur Seite, sodass Du dich voll auf den Aufbau Deiner Kundenbeziehungen konzentrieren kannst.

Und: Du profitierst in Form von Fixgehalt und Provision fair von unserem Erfolg.

## DAS BRINGST DU MIT

- Mehrjährige Erfahrung im gesamten Vertriebsprozess vom Erstkontakt (Cold Calling/Kaltakquise) bis zum Vertragsabschluss (Closing/Vor-Ort-Termin)
- Du bist lange genug dabei, um Deinen Arbeitsalltag eigenständig strukturieren zu können
- Ausgeprägte Stärke im Beziehungsaufbau und Netzwerken sowie hohe Dienstleistungsorientierung
- Nachweisliche Erfolge im Vertrieb von digitalen Produkten
- Eine sehr selbstständige, strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise, sowie das Streben nach ständigen Verbesserungs- und Entwicklungspotentialen
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse
- Hervorragende Kommunikations- sowie Überzeugungsfähigkeiten
- Reisebereitschaft für Kundentermine (ca. 50%)
- Lust darauf, die Zukunft eines jungen aufstrebenden Unternehmens in einer entscheidenden Phase aktiv mitzugestalten

Klingt gut? Dann bewirb dich noch heute und überzeuge uns von Dir: **Was kannst Du besonders gut? Beraten? Partnerschaften anbahnen, aufbauen, pflegen? Wir möchten Deine Stärken unbedingt kennenlernen!**

## WAS WIR BIETEN

- Dynamische Start-up-Kultur
- Home-Office und Remote-Work, so oft Du möchtest
- Flexible Arbeitszeiten
- Regelmäßige Company-Events
- Viel eigener Gestaltungsspielraum
- 30 Tage Urlaub
- Hardware-of-your-choice
- GiVVe-Card
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Ungedeckelte Provision sowie monatliche Auszahlung

## OUR WAY TO WORK

U are first | crossfunktionale Teamstruktur | übernimm Verantwortung | Umsetzen von eigenen Ideen durch kurze Entscheidungswege | Höchstleistung durch selbstorganisiertes Arbeiten | flexible Arbeitszeiten & Homeoffice | individuelle Einarbeitung | Arbeiten mit Agilen Methoden | uns immer wieder neu erfinden | Kommunikation auf Augenhöhe | Gründer geführt | think big | großes Vertrauen in das Können deines Teams | gelebte Wertschätzung | real Peer-Review | High Energy | coole Companyevents | mitreissender Teamspirit | Entwicklung - maßgeschneidert

Mit Einreichen Deiner Bewerbung bestätigst Du, die [Datenschutzrichtlinien](#) zur Kenntnis genommen zu haben.

Email: [jobs@medflex.de](mailto:jobs@medflex.de)